TECHNICAL
EDUCATION
ACADEMY

School of Business and Management

COURSE PROGRAMME

000388

Procurement (intergration of purchasing activity) and competitive strategy

Procurement of goods, works and services is a major component of any company’s budget and is frequently the largest or second-largest category of expenditure.



Learn from the Best in the Business!

Course overview

Duration: 3 days / 24 hours · Intermediate level

Why take this course

Procurement of goods, works and services is a major component of any company's budget and is frequently the largest or second-largest category of expenditure. Therefore, maintaining transparency, accountability and fairness in the procurement process is imperative. Successful tendering is not an auction – it is about getting the lowest price with a superior supplier under a fair contract with sustainable solutions.

Anyone involved in the tendering and procurement of goods, works and/ or services will benefit from this workshop covers the detailed steps of the full procurement cycle including the key principles in each stage of the process, tendering documentation, evaluation considerations and the legal aspects of tender acceptance and contract award.

Who it is for and how it helps

This practical, intermediate course is designed for professionals who are responsible for tendering specification, process or evaluation, procurement, contracts, purchasing and supply, service level agreements and strategic alliances/partnerships/joint ventures.

What you will learn

- Determine their procurement strategy
- Plan and manage a competitive tender process
- Identify, assess and manage procurement risks
- Build and manage their bargaining power to solicit better bids
- Select and apply alternative approaches to defining user requirements
- Prepare an effective request for proposals and facilitate the best responses
- Devise the right evaluation criteria
- Conduct the evaluation in the most efficient and effective manner
- Handle the outcomes from a competitive bid process
- Effectively debrief the unsuccessful bidders

Pre-course requirements

- Базовые знания в области контрактов, тендеров, закупок

Programme instructor



Виталий Вязьмин

Встречайте Виталия Вязьмина – экономиста по образованию, опытного консультанта в области управления закупками и цепочками поставок с более чем 13-летним стажем работы в крупных международных компаниях. За это время он накопил внушительный опыт в качестве руководителя по закупкам и поставкам, обеспечивая своих клиентов высококачественными профессиональными консультациями в области оптимизации операционных затрат и повышения эффективности логистических цепочек.

Виталий имеет более 38 лет опыта работы в крупных промышленных предприятиях легкой и тяжелой промышленности, а также опыт создания и реализации стратегии закупок по категориям для крупных международных холдингов. Его компетенции включают разработку и внедрение закупочных процедур, категорийных стратегий, соглашений об уровне обслуживания с внутренними клиентами и поставщиками, а также разработку комплексной системы управления взаимоотношениями с поставщиками.

Кроме того, Виталий – профессиональный тренер и коуч, который помогает компаниям развивать профессиональные технические и управленческие компетенции, формируя и развивая профессиональные навыки и способности сотрудников службы управления закупками и управления цепочками поставок. Он специализируется в таких областях, как "Разработка и внедрение инициатив по снижению затрат", "Поиск новых возможностей для получения преимуществ для бизнеса за счет централизации категорий", "Сопровождение тендерного процесса", "Ведение переговоров с поставщиками", "Юридическая и коммерческая поддержка процесса закупок" и "Управление контрактами".

Open full profile · tecedu.academy/en/profile/vitalii-viazmin

Participant ratings

Programme evaluation based on participant feedback

Overall programme rating — 4.0 / 5

Clarity of learning objectives	**4.4 / 5**
Confidence in applying knowledge and skills	**4.2 / 5**
Achievement of learning objectives	**4.4 / 5**
Relevance of content to job tasks	**4.2 / 5**
Suitability of difficulty for the level of preparation	**4.0 / 5**
Increase in knowledge	**4.2 / 5**
Skills development	**4.2 / 5**
Willingness to recommend the programme to colleagues	**4.0 / 5**

5 responses

Joining the programme

Contact the Academy and quote course code 000388 to confirm dates, delivery format, prices and enrolment terms.

Training for your team

Tell us your business goals, the roles and number of participants, and your preferred dates and location. This will help us discuss the right training option.

Preparing for the programme

Read the pre-course requirements in this programme before enrolling.

Discuss your training needs

mail@tecedu.org
www.tecedu.academy

Learn from the Best in the Business!