

Игорь Киселев

Instructor

Практический опыт работы в продажах:

Procter & Gamble- sales manager

Cadbury Schweppes – key account manager

PepsiCo – area development manager

Практический опыт развития бизнеса:

Reemtsma – региональный тренер по продажам

Лебедевский – национальный тренер по продажам

220 Вольт – руководитель Корпоративного Университета

Вимм-Билль-Данн – руководитель Департамента Развития Бизнеса (РФ и СНГ)

Телеросса – директор по развитию (РФ)

Персональный консультант собственников и управленцев бизнеса с 2016 года

Привлеченный эксперт

Агентства Экономического Развития и Фонда Поддержки Предпринимательства

Успешный опыт:

- взаимодействия с собственниками, акционерами, CEO, руководителями функций и держателями процессов как в рамках системного, так и проектного взаимодействия
- управления изменениями
- проведение индивидуальных и групповых коуч-сессий
- проведения комплексного обучения для сотрудников Кадрового Резерва и HiPo
- проектирования карт пути сотрудника (EJM)
- подготовки внутренних тренеров и наставников

Увлечения:

Силовой тренинг, кроссфит. Автор программы тренировок и питания «Тамплиер»

История мезоамерики доколумбового периода, история спорных цивилизаций

Член Санкт-Петербургского социального клуба сторителлинга «Я-История»