TECHNICAL
EDUCATION
ACADEMY

Школа бизнеса и управления

ПРОГРАММА КУРСА

000637

PSCM009 - Финансовый анализ для закупщиков

Закупка товаров, работ и услуг является основным компонентом бюджета любой компании и часто стоит на первом или втором месте в статье расходов.



Учись у Лучших в Своем Деле!

О программе

Продвинутый уровень

Зачем этот курс

Закупка товаров, работ и услуг является основным компонентом бюджета любой компании и часто стоит на первом или втором месте в статье расходов. Поэтому необходимо обеспечить прозрачность, возможность учета и справедливость в процессе закупок. Успешное участие в торгах — это не аукцион, речь идет о получении самой низкой цены от лучшего поставщика по справедливому контракту с обоснованными решениями.

Курс будет полезен для всех специалистов, которые занимаются проведением торгов и закупками товаров, работ и/или услуг. На семинаре будут подробно рассмотрены этапы полного цикла закупок, включая основные принципы на каждом этапе процесса, тендерную документацию, вопросы оценки и правовые аспекты подтверждения участия в тендере и присуждения контракта.

Для кого и в чём польза

Этот практический промежуточный курс предназначен для профессионалов, которые отвечают за определение требований, процесс или оценку торгов, закупку, контракты, закупки и поставку, соглашения об уровне обслуживания и стратегические союзы/партнерства/совместные предприятия.

Чему вы научитесь

- Определять свою стратегию закупок
- Планировать и управлять конкурентными торгами
- Определять, оценивать и управлять рисками закупок
- Создавать и управлять возможностью торговаться с позиции силы для получения более выгодного предложения
- Выбирать и применять альтернативные подходы к определению пользовательских требований
- Подготавливать эффективный запрос предложений и способствовать получению наилучших ответов
- Разрабатывать правильные критерии оценки
- Проводить оценку наиболее эффективным образом
- Обрабатывать результаты процесса конкурсных торгов
- Эффективно проводить опрос участников торгов, с которыми не был заключен контракт

Содержание программы

Модули 01–03

01 Показатели финансового положения организации

- Соотношение чистых активов и уставного капитала
- Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами
- Коэффициент абсолютной ликвидности

02 Показатели эффективности (финансовые результаты) деятельности организации

- Рентабельность собственного капитала
- Рентабельность продаж
- Динамика выручки
- Оборачиваемость оборотных средств

03 Коэффициент рентабельности активов (ROA)

- Коэффициент покрытия долгосрочных активов долгосрочным капиталом
- Коэффициент финансовой зависимости
- Рентабельность операционной прибыли
- Коэффициент текущей ликвидности

Участие и контакты

Участие в программе

Чтобы уточнить даты, формат проведения, стоимость и условия участия, обратитесь в Академию и укажите код курса 000637.

Обучение для команды

При обращении укажите задачи предприятия, должности участников, размер группы, предпочтительные сроки и место проведения. Эти сведения помогут обсудить подходящий вариант обучения.

Подготовка к участию

В исходной программе предварительные квалификационные требования не указаны. Необходимую подготовку можно уточнить перед записью.

Обсудить обучение

mail@tecedu.org
www.tecedu.academy

Учись у Лучших в Своем Деле!